



CDI – Business Developer (F/H)

À PROPOS

NOIL est la 1ère solution de conversion électrique de scooters à essence (dit « rétrofit »).

NOIL est une start-up cofondée par 3 amis d'enfance mordus de deux-roues.

Dans le cadre de l'accélération de son activité, NOIL cherche à s'entourer de talents pour faire du rétrofit électrique une révolution. Rejoignez l'équipe NOIL pour nous aider à accélérer la transition vers une mobilité urbaine durable !

MISSIONS DU POSTE

En collaboration étroite avec l'équipe dirigeante, vous participerez activement au développement commercial et à la croissance de NOIL. Vos missions seront notamment les suivantes :

- Piloter l'élaboration de la stratégie commerciale de NOIL et éventuellement participer à la construction de la stratégie produit de NOIL.
- Exécuter la stratégie commerciale pour atteindre nos objectifs de CA et de marge.
- Identifier, qualifier et gérer des partenaires BtoB (gestionnaires de flottes de véhicules, services de livraison, constructeurs...): prospection, relance, rendez-vous clients, qualification des besoins, préparation des présentations commerciales, construction des offres, négociations, contractualisation...
- Développer le réseau d'installateurs agréés : identifier de nouveaux partenariats de distribution BtoBtoC et les mettre en place.
- Animer le réseau d'installateurs agréés (animations commerciales, tournée des partenaires, coordination de la formation)
- Animer des événements (demo day, essais véhicules, lancement produit) et participer à des salons professionnels.
- Participer au choix des outils commerciaux notamment CRM.
- Développer des outils internes de suivi, notamment tableau de bord/KPI et les alimenter.
- Participer activement au recrutement de l'équipe Sales.
- À moyen terme, préparer le développement de l'offre à l'international.

PROFIL RECHERCHÉ

- +5 ans d'expérience en Business Development BtoB ou BtoC
 - Capacité à construire et déployer une stratégie commerciale dans un environnement qui évolue rapidement.
 - Capacité à convaincre, aisance à l'oral.
 - Esprit d'analyse et de synthèse.
 - Autonome et responsable, organisé(e) et rigoureux(euse).
 - Être force de proposition et avoir de l'intérêt à participer au développement de nouveaux projets.
 - Connaissance du monde du deux-roues est un plus.
- Disponibilité : à partir de janvier 2022
 - Localisation : Montreuil, 93100
 - Rémunération : fixe + variable selon l'expérience

Pour candidater, envoyez votre CV par email à l'adresse suivante avec un paragraphe de présentation : contact@noil-motors.com

