



Alternance – Business Developer (F/H)

À PROPOS

NOIL est la 1^{ère} solution de conversion électrique de scooters à essence (dit « rétrofit »).

NOIL est une start-up cofondée par 3 amis d'enfance mordus de deux-roues.

Dans le cadre de l'accélération de son activité, NOIL cherche à s'entourer de talents pour faire du rétrofit électrique une révolution. Rejoins l'équipe NOIL pour nous aider à accélérer la transition vers une mobilité urbaine durable !

MISSIONS DU POSTE

Sous la responsabilité du Directeur Commercial, tu participeras activement au développement commercial et à la croissance de NOIL. Tes missions seront notamment les suivantes :

- Réaliser des actions de démarchages commerciales auprès de notre base de prospects ou d'associations et groupes de passionnés identifiés (phoning, mailing...), superviser le lancement et la performance de campagnes de publipostage.
- Assurer un support commercial et améliorer le taux de transformation de NOIL, notamment par téléphone et sur le chat du site web.
- Développer et animer le réseau de garages partenaires indépendants : démarchage et recrutement de nouveaux partenaires, planification des formations payantes, on-boarding commercial, pilotage de la performance de chaque garage, animations commerciales chez les garages.
- Structurer l'offre d'apporteur d'affaires à destination des garages partenaires.
- Participer, en collaboration avec le service Marketing, à la construction de partenariats commerciaux (construction d'offres BtoB sur mesure, collaboration avec d'autres marques, référencement de NOIL sur une marketplace...)
- Participer au choix des outils commerciaux notamment CRM et développer des tableaux de bord interne de suivi de KPI.
- Animer et participer à des événements professionnels (Salon du deux-roues, Coupes Moto Légende, pop-up store...), organiser des événements internes (demo day, lancements...).

PROFIL RECHERCHÉ

- Étudiant(e) en Master d'école commerce ou université.
- Esprit d'analyse et de synthèse.
- Autonome et responsable, organisé(e) et rigoureux(euse).
- Être force de proposition et très orienté(e) solution.
- Facilité à travailler en équipe et collaborer.
- Empathie et aisance relationnelle.
- Très bonne maîtrise requise du Pack Office et notamment d'Excel.
- La connaissance d'un outil de suivi de projet collaboratif est un plus.

CE QUI T'ATTEND

- Beaucoup d'autonomie et des responsabilités.
 - La possibilité d'agir en tant que véritable chef de projet.
 - Télétravail autorisé.
 - Une équipe prête à t'épauler pour que ton alternance soit riche en enseignements.
-
- Disponibilité : à partir de juillet 2022
 - Localisation : Montreuil, 93100 (ligne 9)
 - Durée : entre 12 et 24 mois
 - Avantages : remboursement 50% titres transport, tickets restaurant (carte Swile), snacks en illimité

Pour candidater, envoie ton CV par email à l'adresse suivante avec un paragraphe de présentation : contact@noil-motors.com

