



## CDI – Business Developer (F/H)

### À PROPOS

NOIL est la 1<sup>ère</sup> solution de conversion électrique de scooters à essence (dit « rétrofit »).

NOIL est une start-up cofondée par 3 amis d'enfance mordus de deux-roues.

Dans le cadre de l'accélération de son activité, NOIL cherche à s'entourer de talents pour faire du rétrofit électrique une révolution. Rejoignez l'équipe NOIL pour nous aider à accélérer la transition vers une mobilité urbaine durable !

### MISSIONS DU POSTE

En collaboration étroite avec l'équipe dirigeante, vous participerez activement au développement commercial et à la croissance de NOIL. Vos missions seront notamment les suivantes :

- Piloter l'élaboration de la stratégie commerciale de NOIL et orienter la stratégie produit de NOIL.
- Exécuter la stratégie commerciale pour atteindre nos objectifs de CA et de marge en BtoB et BtoC.
- Identifier, qualifier et gérer des partenaires BtoB (gestionnaires de flottes de véhicules, services de livraison, constructeurs...): prospection, relance, rendez-vous clients, qualification des besoins, préparation des présentations commerciales, construction des offres, négociations, contractualisation...
- Développer le réseau d'installateurs agréés : identifier de nouveaux partenariats de distribution BtoBtoC et les mettre en place.
- Animer le réseau d'installateurs agréés (animations commerciales, tournée des partenaires, coordination de la formation)
- Animer des événements (demo day, essais véhicules, lancement produit) et participer à des salons professionnels.
- Participer au choix des outils commerciaux notamment CRM.
- Développer des outils internes de suivi, notamment tableau de bord/KPI et les alimenter.
- Participer activement au recrutement de l'équipe Sales.
- À moyen terme, préparer le développement de l'offre à l'international (Belgique, Italie, Allemagne, Espagne...)

### PROFIL RECHERCHÉ

- +5 ans d'expérience en Business Development BtoB ou BtoC
- Capacité à construire et déployer une stratégie commerciale dans un environnement qui évolue rapidement.
- Capacité à convaincre, aisance à l'oral.
- Esprit d'analyse et de synthèse.
- Autonome et responsable, organisé(e) et rigoureux(euse).
- Être force de proposition et avoir de l'intérêt à participer au développement de nouveaux projets.
- Connaissance du monde du deux-roues est un plus.

**Disponibilité :** dès que possible

### CE QUI VOUS ATTEND

- Une rémunération attractive.
- De nombreux challenges à relever ensemble.
- Beaucoup d'autonomie et des responsabilités.
- Des avantages : titres transport, tickets restaurant (carte Swile), panier de fruits (Bene Bono), véhicules à disposition).

**Localisation :** Montreuil, 93100 (5 min. à pied du Métro Mairie de Montreuil, Ligne 9).

Pour candidater, envoyez votre CV par email à l'adresse suivante avec un paragraphe de présentation : [candidature@noil-motors.com](mailto:candidature@noil-motors.com)

